

長期的な関係づくりをサポート

Googleマップ × 公式LINE 運用サービス

概要資料



1万人のリストより、10人の関係が売上をつくる



OTELINEは、単なるLINE運用代行ではなく、お客様独自の強みを言語化し、価値を発掘し、それを最大限に活かします。
他のSNSサービスが「空中戦」なら、OTELINEは「地上戦」。
LINEを単なる配信ツールではなく、関係を深める場として活用することで、リピート率を高め、売上の安定化につなげます。

📌 ビジネスもご縁から生まれる

ビジネスにおいても、「ただ広める」のではなく「縁を結ぶ」ことが最も大切です。
LINE運用は単なるマーケティングツールではなく、「人と人の縁を深める場」であるべきだと考えています。

📌 「伝える」ではなく「伝わる」ことを重視

LINE運用においても、一方的に情報を流すのではなく、相手の心に響くメッセージを届けることが重要です。

📌 短期的な売上より、長期的な信頼

仏教の世界では「布施の精神」があり、まず相手に価値を提供することが最も大切です。
「すぐに売上を上げる」ことより、「相手との関係を育てる」ことが最終的な成功につながると考えています。

サービスプラン

「本当に届けるべき価値は何か？」を一緒に掘り下げ、友だち数に焦点を当てるのではなく、「関係構築型のLINE運用」をご提供。

	つながりプラン (手軽に運用)	ひろがりプラン (戦略的に運用)	むすびプラン (手軽に運用)
月額	38,500円 (税込)	77,000円 (税込)	165,000円 (税込)
こんな方におすすめ	- 公式LINEを作りたいが、何をすればいいかわからない - 最小限の運用で、顧客とつながり続けた	- 公式LINEを活用し、売上を安定させたい - 顧客との関係を深め、リピーターを増やしたい	- LINEをマーケティングの柱にして、売上をさらに伸ばしたい - 伴走者と一緒に、事業の成長戦略を立てたい
内容	- 公式LINE構築＋基本運用 - 配信企画提案 (定期的なアドバイスあり) - チャットサポート - Googleマップ運用	- つながりプランに加えて - 公式LINE運用 戦略設計 - コンテンツ管理 - 月次レポート (データに基づく改善提案)	- ひろがりプランに加えて - コンサルティング (ビジネス戦略含む) - 月1回MTG (具体的な改善策を提案)

OTELINEの特徴

01

「隠れた価値」を
言語化



「本当に届けるべき価値は何か？」を一緒に掘り下げる

- 独自の強み・想い・こだわりを明確化
- 競合との差別化ポイントを整理し、「選ばれる理由」を言語化
- ただの宣伝ではなく、ストーリーとして伝えられる形にする

02

豊富な実績
100以上のアカウント支援



飲食・美容・小売・医療・寺院
など、幅広い業界での成果

- LINE経由の売上ゼロから200万円達成した着物専門店
- 物販率9% → 17%に向上した美容室
- 問い合わせゼロから毎月1件安定獲得している寺院

03

成果の「見える化」で
継続的な改善



「効果がわからないLINE運用」ではなく、「成果が見える運用」

- 開封率・反応率・リピート率などのデータを分析
- 月次レポートで効果を可視化し、運用の最適化を実施